



Plus de succès dans l'acquisition de mandats pour les entreprises Premium

Outre les prix offerts, la performance d'une entreprise est primordiale dans le choix des mandataires. Renforcez la présentation de votre entreprise en devenant client Premium et améliorez ainsi vos possibilités d'acquisition de mandats.

Valorisation de la présentation de votre entreprise

En tant qu'entreprise Premium, vous figurez toujours en tête de lice dans l'annuaire des entreprises. Ainsi, les mandataires vous trouvent plus facilement quand ils invitent les entreprises à soumettre leurs offres. De plus, la présentation de votre entreprise est mise en valeur d'une manière professionnelle et efficace à l'aide de références, de textes personnalisés, d'éléments graphiques et de liens Internet. Votre présentation est complétée par un label distinctif Olmero signalant aux mandataires votre statut d'entreprise Premium.

Candidature dès les premières étapes d'un projet

Au moment de la publication d'un nouveau projet en relation avec votre secteur d'activité, vous serez automatiquement inscrit sur la liste des candidatures en tant que candidat – avant que des appels d'offres aient été publiés. Vous ne dépasserez ainsi plus la date de candidature et avez toujours une longueur d'avance sur vos concurrents.

Aperçu actuel des projets

Dans l'aperçu des projets, vous avez accès en tant qu'entreprise Premium à la liste des soumissions déjà publiées pour un projet. Ainsi, vous êtes toujours informé quant à l'avancement actuel d'un projet et vous avez la possibilité de voir quand un certain type de travail a été publié.

Texte accompagnant les candidatures

En tant qu'entreprise Premium, vous pouvez également joindre un texte à votre dossier de candidature. Ainsi, vous avez la possibilité de vous recommander personnellement auprès du mandataire et mettez en avant vos qualités relatives à l'appel d'offres en question. Les mandataires reçoivent les dossiers de candidature des entreprises Premium avec le label distinctif Olmero et le texte d'accompagnement.

Vos avantages

- + Meilleur taux d'acquisition
- + Présentation optimisée de votre entreprise
- + Fonctions élargies



Notre équipe répond à toutes vos questions:

0848 656 376

Interview avec Christian Egli



Egli Jona AG

- + 120 employés
- + Pour clients privés et entreprises
- + Dans le domaine du réaménagement, de la rénovation et du conseil de jardins, piscines et parcs

avantage concurrentiel pour les deux parties. Les entrepreneurs peuvent convaincre les soumissionnaires de leur qualité. De leur côté, les soumissionnaires peuvent se faire une image de l'entreprise et savent avec qui ils s'engagent. À l'époque de la numérisation, le module Premium est indispensable.

Avez-vous gagné de nouveaux clients grâce à Olmero?

Oui, bien sûr. Je peux chercher des appels d'offres disponibles dans la région que je couvre et trouver ainsi facilement de nouveaux clients.

Dans quelle mesure Olmero a-t-il changé votre travail?

Pour moi, Olmero fait partie des changements qui ont accompagné la numérisation. J'étais encore jeune quand j'ai rejoint l'entreprise. À l'époque, nous travaillions avec des téléfax et nous soumettions nos offres sous format papier. Avec Olmero, nous recevons les offres par voie numérique et soumettons nos offres de la même manière. Évoluant avec son temps, Olmero a été un pionnier dans le domaine de la numérisation du secteur du bâtiment. Aujourd'hui encore, Olmero est le numéro un. La plateforme offre tellement d'options et réunit l'offre et la demande. À mon avis, les entrepreneurs passent à côté d'une opportunité importante s'ils ne sont pas enregistrés.

Qu'est-ce qui vous a poussé à devenir client d'Olmero?

Avant Olmero, nous étions tributaires du fait que les maîtres d'ouvrage et les planificateurs nous informent des appels d'offres. Dans ces conditions, il est souvent arrivé que l'on soit oublié. Grâce à la plateforme de soumissions d'Olmero, nos partenaires peuvent nous inviter facilement. De plus, nous avons la possibilité de chercher facilement des appels d'offres dans la région que nous couvrons et de soumettre une offre.

Vous disposez aussi du module appelé «Premium», vous avez donc la possibilité de vous présenter avec des images et un texte supplémentaire. Quelles sont les raisons pour lesquelles vous avez fait ce choix?

J'ai voulu voir les choses du point de vue de mes interlocuteurs. Si je reçois une offre et je ne vois que le nom de l'entreprise, c'est difficile de savoir si cet entrepreneur est approprié. Grâce au module Premium, je peux présenter mon travail, mon équipe et mes compétences en mettant un aperçu et quelques photos en ligne afin de convaincre le soumissionnaire.

À votre avis, quels sont les avantages du module Premium?

On peut se présenter. Les personnes qui utilisent la plateforme de soumissions peuvent mettre un visage sur mon entreprise. Les soumissionnaires peuvent se faire une impression au lieu de prendre leur décision uniquement sur la base de chiffres. C'est un

